



M&A ADVISORY

FUSIONI & ACQUISIZIONI

Esperienza Industriale

Creare Valore nel tempo

INDUSTRIA

Dal 1980 la famiglia Scuratti ha sviluppato investimenti e acquisizioni di aziende al servizio della produzione dell'acciaio, il trasporto ferroviario, la chimica e la meccanica con oltre 100 dipendenti sviluppando per anni appalti con il Ministero dei Trasporti e della Difesa.

FINANZA

Milano ospita oltre 200 fondi d'investimento dei quali abbiamo mappato i settori d'interesse, l'investimento minimo previsto, la strategia e la liquidità a disposizione in un dato periodo. Il nostro interesse è assistere la continua crescita industriale.

Da 40 anni con l'Industria

Forte di un'esperienza universitaria sviluppata negli Stati Uniti, la seconda generazione si è formata professionalmente con realtà industriali nel settore Energia rappresentandone per anni gli interessi a livello internazionale per lo sviluppo di impianti termo-idro elettrici.

I nostri Clienti grazie a tale esperienza entrano in contatto con investitori istituzionali in Italia, Europa e America interessati alle loro esigenze industriali per intraprendere la cessione totale o parziale del proprio azionariato e con il preciso scopo di crescita a lungo termine.

Network internazionale

Diritto Societario e Fiscalità

SOLUZIONI GIORNALIERE

La nostra visione è di essere un unico punto di riferimento nella consulenza Aziendale per i Clienti con i quali riteniamo necessario collaborare giornalmente e rispondere alle necessità di natura strategica, legale e fiscale a livello internazionale.

GLOBALE...

L'assistenza internazionale è organizzata avvalendosi dello Studio Legale Marsaglia che opera a livello internazionale attraverso il GEIE fondato nel 1988 PLG International Lawyers. Il network copre quattro continenti dalla Cina agli Stati Uniti con focus in Europa.

32 paesi, 1.000 professionisti

ESPERIENZA

Siamo affiancati da un network di oltre mille professionisti in grado di servire le medie e grandi Aziende con sempre crescenti bisogni di confrontarsi con la concorrenza internazionale accrescendo l'esperienza, la professionalità ed i risultati a supporto della nostra Clientela.

...e LOCALE

I Partner della Galileo Business Consulting vengono selezionati con rigorosi standard per garantire eccellenza nel servizio professionale. Nello specifico viene richiesta una presenza internazionale in Europa da almeno vent' anni ed un track record di successo in Italia.

I nostri Clienti

Il nostro focus è la Media Azienda

DIMENSIONE

La Galileo Business Consulting rivolge i propri servizi alle Aziende con fatturati superiori a 20 milioni di euro, solidi piani industriali di crescita, Management di consolidata esperienza e Margine Operativo Lordo superiore a € 2 milioni.

INTERVENTO

Accompagnare le Aziende che hanno raggiunto almeno i 20 milioni di fatturato. Forniamo servizi professionali nelle attività di Buy-Out, Expansion, Cross-Selling, Carve-Out, MBO e Next-Generation.

EBITDA da € 2 Milioni

PRODOTTO

Particolare attenzione viene data al know-how Aziendale in visione di una futura crescita nei mercati esteri dove le aziende leader sviluppano fino al 90% del loro fatturato.

SETTORI

Rivolghiamo i nostri servizi con particolare attenzione ai settori della Meccanica ed Automazione di Fabbrica, Automotive, Chimica, Farmaceutica ed Alimentare.

Sell Side

Servizi destinati alle Aziende in fase di vendita

Information Memorandum

analisi dettagliata dell'attività del Cliente e predisposizione di un information memorandum;

Business Plan

redazione di piano industriale e consulenza per possibili modifiche volte a massimizzare il risultato complessivo dell'operazione;

Ricerca Investitori

ricerca di acquirenti e rappresentanza d'interessi;

Valutazione dell'Azienda

valore intrinseco, di mercato e strategia di vendita;

Short-List Investitori

analizzare gli aspetti economici, finanziari e tecnici dell'operazione;

Riunioni Cliente-Investitori

continua comunicazione con Cliente, Investitori e Partner della GBC attraverso riunioni calendarizzate;

Strategie nella negoziazione

ottimizzazioni operative ed analisi dei deal-breaker;

Lettera d'Intenti, Due Diligence e Closing

supporto per la stesura di contratti previsti dall'operazione anche a livello internazionale.

Alcune Opportunità d'Intervento

Buy Out, Expansion, Cross-Selling, Carve-Out, MBO, Next-Generation

Buy Out

Acquisizione della maggioranza di un'impresa mediante il ricorso prevalente al capitale di debito da parte dell'investitore;

Expansion

Acquisizione per sviluppare la crescita in nuovi mercati, aumentare le competenze e ridurre costi. Velocizzare la crescita per acquisizione;

Cross-Selling

Acquisizioni e Fusioni per accedere a linee di distribuzione consolidate con sempre maggiori prodotti e servizi;

Carve-Out

Cessione da parte di una Parent Company con core business differente della minoranza di una Child company;

MBO

Cessione di una società al Management che la gestisce. Particolarmente interessante quanto più il futuro dell'Azienda dipenda dallo stesso;

Next-Generation

Cessione di quote di minoranza o maggioranza dell'Azienda per attrarre professionalità da affiancare nel passaggio generazionale.

Acquisizioni di Rilievo

Importi superiori a €100 Milioni

FONDI SPECIALIZZATI

La Galileo Business Consulting ha mappato l'interesse di Fondi d'Investimento specializzati nell'acquisizione di Aziende con EBITDA minimo di € 20 milioni.

Inoltre, diversi fondi d'investimento, nel caso di deal di rilievo possono affrontare l'investimento collaborando con altri investitori interessati all'operazione.

Acquisizioni di Aziende con
minimo € 20 Milioni di EBITDA
ricerche attive in tutta Europa

Private Debt

Numeri di un settore in crescita

UNO STRUMENTO ALTERNATIVO

- Sviluppo di nuovi progetti con investitori privati
- Nessuna diluzione del capitale sociale
- Nessuna segnalazione in Centrale Rischi
- Finanziamento tramite emissione di obbligazione
- Progettualità di medio-lungo termine
- Accredito con investitori
- Ritorno d'immagine

Decreto Sviluppo 2012

Un settore di circa
€ 4,6 miliardi | CAGR 100%
dal 2014-2019

Buy Side: fase di Acquisizione

Servizi destinati ad Investitori in fase di acquisizione

RICERCA DI MERCATO

Sviluppiamo una ricerca diretta a soddisfare nel dettaglio le esigenze strategiche di investitori istituzionali e privati interessati ad investire in Europa per lo sviluppo della propria attività.

Siamo particolarmente attivi in Nord-Italia, Polonia e Repubblica Ceca grazie ad un network di conoscenze istituzionali ed industriali consolidato nel tempo.

Presenti in Italia

Industria | Servizi

un network europeo

Contatti

Per un incontro in Azienda

GALILEO BUSINESS CONSULTING

info@galileobc.it | (+39) 02 9476 590

Piazza San Pietro in Gessate, 2 20122 Milano
Sede legale: Via Madonna, 31 20021 Bollate

maggiori informazioni

www.galileobc.it

Richiedi un incontro

Note: le informazioni riportate sono prodotte esclusivamente a scopo informativo, non costituiscono sollecitazione e non rappresentano un'offerta formale alla sottoscrizione di strumenti finanziari. Ogni singola informazione può essere modificata e cambiare compreso i rendimenti descritti, non indicativi di quelli futuri.